

Coordonnées & Plan d'accès



Lycée Polyvalent
Alain-Fournier
Avenue Laplagne
32300 MIRANDE

Tel : 05 62 66 60 08
0320023b@ac-toulouse.fr
<http://alain-fournier.entmip.fr>



Lycée Professionnel
Agricole
Valentées
32300 MIRANDE

Tel : 05 62 66 52 39
lpa.mirande@educagri.fr
<http://www.formagri-gers.com>
[facebook.com/LPA.Mirande](https://www.facebook.com/LPA.Mirande)

Brevet de Technicien Supérieur Technico-Commercial

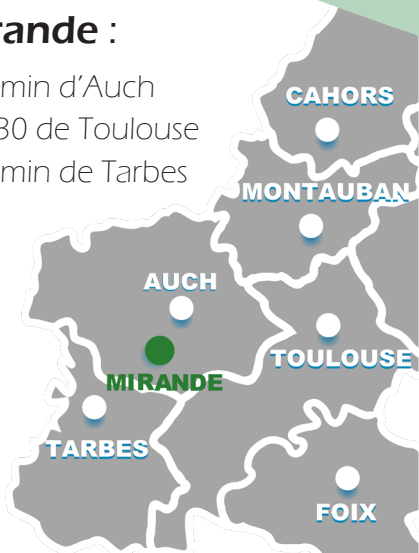


Spécialité

Commercialisation des biens et services de l'agriculture et de l'agroalimentaire

Au coeur du Gers,
à **Mirande** :

- 20 min d'Auch
- 1h30 de Toulouse
- 45 min de Tarbes



Une formation dispensée conjointement par les
2 lycées professionnels de Mirande,
une formation sur mesure !

**Une
connaissance
technique
des produits**

Le métier de Technico-Commercial

C'est un négociateur-vendeur qui prospecte un marché et conseille la clientèle en proposant une solution technique, commerciale et financière.

Ce qui le distingue du «simple» commercial ? Une expertise et une connaissance technique des produits !

Ses missions

- Vente de solutions technico - commerciales
- Développement de clientèles
- Gestion de l'information technique et commerciale
- Management
- Mise en œuvre de la politique commerciale

Ses aptitudes

- Dynamisme, disponibilité
- Capacité d'écoute et qualités de communication
- Ouverture d'esprit
- Rigueur et méthode
- Esprit d'équipe

La spécialité : les biens et services de l'agriculture et de l'agroalimentaire

Le technico-commercial en commercialisation des biens et services de l'agriculture et de l'agroalimentaire est capable de conseiller et de commercialiser :

- Des produits issus des industries, de l'artisanat ou d'exploitations agricoles et destinés à l'alimentation humaine.
- Des agrofournitures : biens et services à destination des agriculteurs et permettant d'élaborer une production : engrais, aliments du bétail, matériel agricole, semences, fournitures et matériels pour l'élevage et la valorisation des animaux, etc.



La formation BTS Technico-Commercial

Formation Initiale scolaire en 2 ans

Admission

Être titulaire d'un baccalauréat professionnel, technologique ou général.

Stages en milieu professionnel

14 semaines (coopérative agricole, industrie agroalimentaire, magasins spécialisés en fournitures agricoles ou équestres, distributeurs, etc.)

Rythme : 35 heures /semaine

- Français : 2h
- Langue Vivante 1: 3h
- Environnement économique et juridique : 3h
- Gestion de projet : 6h
- Développement de clientèle : 3h
- Communication et négociation : 5h
- Management commercial : 2h
- Sciences et Technique (Agronomie, Zootechnie, Agroéquipement et Agroalimentaire) : 8h
- Facultatif : Langue Vivante 2 : 3h

Examen

Contrôle en Cours de Formation et épreuves terminales

Débouchés

- Très bonne insertion professionnelle
- Poursuite d'études : licences professionnelles

Informations pratiques

Internat ou demi-pension